

Key Account Coördinator

Over Toi-Toys

Al ruim 30 jaar zijn wij dé grootste speelgoed importeur van betaalbaar speelgoed in Europa. Met een breed assortiment, sterk gericht op de laatste trends, zijn wij de specialist voor retailers, e-tailers en groothandels. Uit onze eigen magazijnen leveren wij 2.400 verschillende producten naar meer dan 50 landen. Als familiebedrijf investeren wij in duurzame relaties, waarbij betrokkenheid en betrouwbaarheid de uitgangspunten zijn. Wij ondersteunen wereldwijd projecten die zich inzetten om het welzijn en speelplezier van kinderen te verbeteren en streven naar een duurzamere wereld.

Momenteel zijn wij op zoek naar een Key Account Coördinator voor ons kantoor in Eindhoven.

Jouw verantwoordelijkheden

- Je ondersteunt de accountmanager door te zorgen dat de administratieve organisatie op orde is;
- Je ondersteunt de accountmanager in het verkoopproces van offerte tot order;
- Hebben ze een nieuwe klant? Dan zorg jij ervoor dat deze goed geïmplementeerd wordt;
- Je bewaakt de belangen van onze klanten en spreekt hiervoor de juiste afdelingen aan;
- Je bent aanspreekpunt bij vragen van onze klanten en zorgt ervoor dat je de nodige informatie op de juiste afdeling opvraagt.

Jouw profiel

- HBO werk- en denkniveau;
- Commerciële ervaring is een must;
- Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk.
- De motivatie om de Duitse taal te leren, mocht je dit al kunnen is dit natuurlijk een pré (absoluut geen must);
- Een goede beheersing van Excel en CRM-systemen;
- Administratieve ervaring is een pré;
- Minimaal 32 uur in de week tijd om op kantoor te zijn.

Wat je van ons krijgt

Wij zijn een dynamisch familiebedrijf met zo'n zestig professionele en betrokken medewerkers die allemaal hetzelfde doel nastreven. Er heerst een open en informele werksfeer. We vinden het belangrijk dat iedereen zich bij ons thuis voelt, daarom ontvang je als nieuwe collega een warm welkom en vertellen we je graag alles over de historie van de familie en onze organisatie. Daarnaast bieden wij:

- Een contract voor 32 tot 40 uur met voldoende vrije dagen (25 vakantiedagen op basis van een 40-urige werkweek);
- Een marktconform salaris met een goede pensioensregeling;
- Reiskostenvergoeding vanaf 10 km;
- Personeelskorting op onze producten;

- Kansen om jezelf te ontwikkelen en mogelijkheden tot het volgen van opleidingen en cursussen die aansluiten bij jouw functie;
- De mogelijkheid om gebruik te maken van onze sportschool op kantoor mét personal trainer en een gratis sportabonnement bij een in de buurtgelegen sportschool;
- De mogelijkheid om gebruik te maken van persoonlijke coaching door Geluksjager;
- Iedere dag vers fruit in de kantine en elke vrijdag een gratis lunch met belegde broodjes, salades of friet met een snack;
- In de pauze: tafelvoetbal, pingpong, arcadegames of gewoon rustig samen met collega's lunchen;
- En uiteraard organiseren wij leuke extra's zoals teamuitjes, personeelsfeesten en een jaarlijkse BBQ om je collega's ook op een andere manier te treffen.

Join the family!

Ben jij de Key Account Coördinator die hier net zo enthousiast van wordt als wij? Maakt jouw hart een sprongetje als je dit leest? Reageer dan uiterlijk 30-01-2024 . Heb je nog vragen? Neem dan contact op via telefoonnummer 040-254 36 10.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.